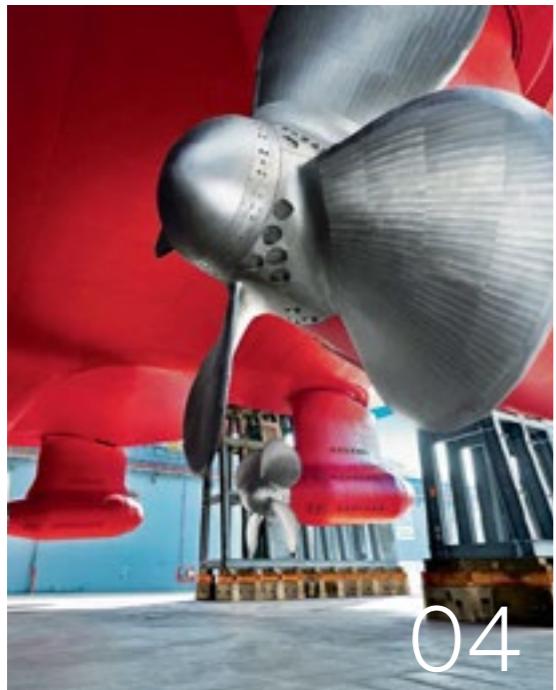


02 | 2017

Энергия разума

Журнал для заказчиков АВВ в России





АВВ и «Совкомфлот»
Новые возможности
для судов Арктики

04



14

Новости



18

«ЕвроХим» –
контроль
за электро-
снабжением
в одно касание



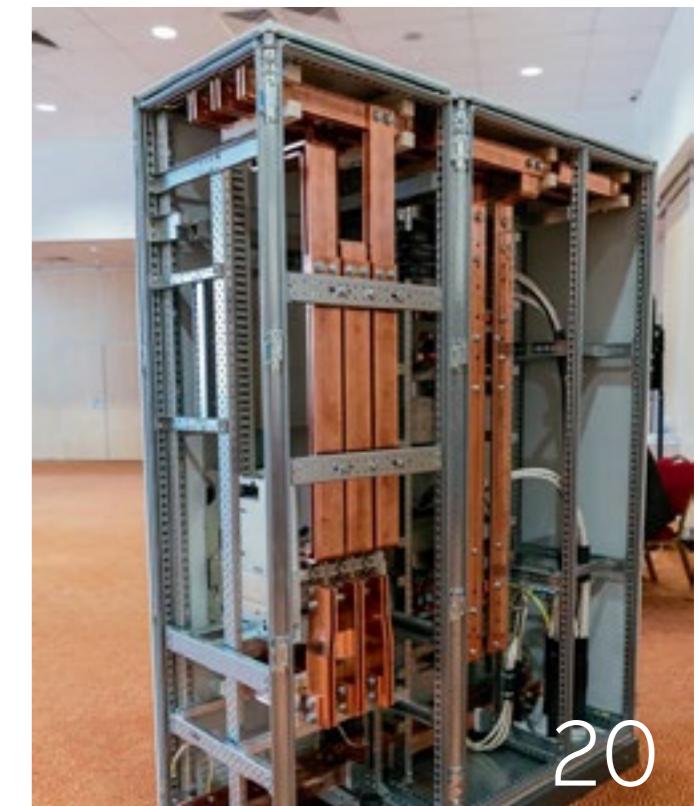
10

Холод и бизнес



16

Сотрудничество
АВВ и НЛМК



20

Партнерская сеть
подразделения
«Электро-
оборудование»

АВВ И «Совкомфлот»

Новые возможности для судов Арктики

В 1990 году компания АВВ совершила технологический прорыв, представив миру новые винторулевые колонки с электрическим приводом – Azipod. Уникальная технология открыла новые возможности для судов, работающих в Арктике, и завоевала доверие судовладельцев по всему миру и крупнейшей российской судоходной компании «Совкомфлот».



Пропульсивная установка Azipod – запатентованная разработка компании АВВ. Благодаря ее использованию повышаются ледопроходимость, маневренность, энергоэффективность и надежность судна. Применение установок Azipod позволяет внедрить в повседневную эксплуатацию принцип «двойного действия» (Double Acting Ships). Судно проектируется таким образом, что в ледовых полях может двигаться вперед кормой (для чего обводы кормовой части спроектированы оптимальным образом для ледопроходимости), а на чистой воде – вперед носом (используются оптимизированные обводы носовой части). В случае попадания в поле торосов судно может двигаться вперед кормой и обходитьсь без ледокольного сопровождения: гребной винт эффективно дробит торосы и разгоняет их. Технология, незаменимая для арктических судов, была по достоинству оценена крупнейшей российской судоходной компанией «Совкомфлот». За 12 лет сотрудничества АВВ оснастила 14 судов «Совкомфлота», из которых на сегодняшний день самое мощное – газовоз «Кристофф де Маржери» (45 МВт). Еще два судна, на которые будет установлено оборудование АВВ, находятся в стадии строительства.

Ледокольный танкер-газовоз СПГ (сжиженного природного газа) «Кристофф де Маржери» – новое слово в мировой судоходной отрасли. Первый в своем роде, он построен специально для проекта «Ямал СПГ». Танкер обладает повышенным ледовым классом Arc7 и способен преодолевать льды толщиной до 2,1 метра. На судне установлены три азимутальные колонки, которые не имеют аналогов. Чтобы достичь подобных характеристик, АВВ провела вместе с «Совкомфлотом» ряд технологических исследований и испытаний.

Винто-рулевые колонки Azipod газовоза «Кристофф де Маржери»

История сотрудничества двух компаний берет свое начало в 2005–2006 годах. АВВ поставила пропульсивные системы Azipod и весь комплекс электродвижения для трех танкеров: «Василий Динков», «Тимофей Гуженко» и «Капитан Готский». Судам, предназначенным для доставки нефти с Варандейского терминала, был присвоен ледовый класс Arc6, а мощность пропульсивной установки каждого танкера составила 20 МВт.

Сегодня «Совкомфлот» является одним из крупнейших заказчиков АВВ, эксплуатирующим суда в арктическом и дальневосточном морских бассейнах. В частности, оборудование АВВ установлено на челночных танкерах «Кирилл Лавров» и «Михаил Ульянов», которые обслуживают «Приразломное» – первый в истории России проект по добыче нефти на арктическом шельфе. Также АВВ участво-

вала в оснащении танкеров и судов снабжения «Совкомфлота» для нефтегазовых проектов в Обской губе и на шельфе острова Сахалин. Все эти суда обладают высоким ледовым классом. Общий дедвейт 14 судов «Совкомфлота» с оборудованием АВВ составляет почти 580 тысяч тонн, а суммарная мощность их пропульсивных установок – 270 МВт.

При этом проект оснащения каждого из этих судов по-своему уникален. Устанавливаемая пропульсивная система зависит от назначения судна и состоит из разного числа винторулевых колонок Azipod и силового частотного преобразователя для каждого двигателя. Практически на каждом судне стоит комплект оборудования, который может включать в себя систему дистанционного управления, генераторы и распределительные устройства, турбокомпрессоры.

Группа компаний «Совкомфлот» (Группа СКФ) – крупнейшая судоходная компания России, один из мировых лидеров по морской транспортировке углеводородов, а также обслуживанию шельфовой разведки и добыче нефти и газа. Флот компании включает 149 судов общим дедвейтом более 13,1 млн тонн, половина судов обладает ледовым классом. «Совкомфлот» участвует в обслуживании крупных нефтегазовых проектов в России и мире: «Сахалин-1», «Сахалин-2», «Варандей», «Приразломное», «Новый Порт», «Ямал СПГ», Tangguh (Индонезия). Головной офис компании находится в Санкт-Петербурге, представительства расположены в Москве, Новороссийске, Мурманске, Владивостоке, Южно-Сахалинске, Лондоне, Лимасоле и Дубае.

Важное значение в судоходной отрасли имеет сервис. Если на строительство танкера или судна снабжения требуется около года, то на решение возникших проблем уже во время его эксплуатации есть неделя. И здесь АВВ также смогла себя хорошо зарекомендовать. Свою роль сыграли не только технологии, проверенные годами, но и специалисты компании, работающие по направлению морской промышленности: почти все они выпускники профильных вузов по специальностям «Эксплуатация судового силового оборудования» и «Эксплуатация судового электрооборудования».

Огромный потенциал развития добычи нефти и газа в арктической и субарктической зонах стимулирует спрос на суда, способные работать в ледовых условиях, и ставит новые технологические задачи для всех игроков на этом рынке. Надежность и безопасность для людей и окружающей среды – первостепенные требования, предъявляемые к таким современным судам. Использование зарекомендовавших себя морских технологий, глубокие знания арктических условий и обширный опыт работы в арктической зоне позволяют АВВ делать своим заказчикам лучшее предложение на рынке, предлагать оборудование, аналогов которому не найти.



Газовоз
«Кристоф
де Маржери»



АВВ. Один из недавних громких проектов «Совкомфлота» – это первый в мире ледокольный танкер для перевозки СПГ «Кристоф де Маржери». Какую роль, на ваш взгляд, в этом проекте сыграла компания АВВ?

ИТ. «Кристоф де Маржери» является пилотным судном серии из 15 газовозов, которые предполагается построить для обслуживания проекта «Ямал СПГ». Появление этого газовоза означало появление на рынке нового класса судов – «Ямалмакс».

Газовоз способен самостоятельно преодолевать лед толщиной до 2,1 м. Его высокую ледопропорхимость и маневренность обеспечивает пропульсивная установка, которая включает винторулевые колонки (ВРК) типа Azipod. Она также позволяет использовать принцип движения кормой вперед (функция Double Acting Tanker, DAT), что необходимо для преодоления торосов и тяжелых ледовых полей. При этом «Кристоф де Маржери» стал первым в мире судном арктического ледового класса, на котором установлено сразу три ВРК Azipod, их суммарная мощность достигает 45 МВт.

Кроме того, на «Кристофе де Маржери» была впервые в мире использована система управле-

ИГОРЬ ТОНКОВИДОВ

Высокие стандарты Испытания в арктических льдах

Интервью с первым заместителем генерального директора и главным инженером ПАО «Совкомфлот» Игорем Тонковидовым

ния колонками Azipod и контроля за ними с применением нагрузочных резисторов. Она позволяет судну работать на СПГ-топливе во всех диапазонах изменяющихся нагрузок на винтах без перехода на тяжелое топливо, что особенно важно для ледовых условий Арктики. Эта система была разработана компанией АВВ при участии специалистов «Совкомфлота», имеющих большой опыт эксплуатации судов с электродвижением в ледовых условиях. Изготовителем этой системы также является АВВ.

Ледопроходимость и маневренные качества нового судна полностью подтвердили ледовые испытания, которые проходили с 19 февраля по 8 марта в Карском море и море Лаптевых. В ходе испытаний судну удалось превысить целый ряд показателей. Например, судно доказало способность двигаться кормой вперед во льду толщиной 1,5 метра со скоростью 7,2 узла (плановый показатель – 5 узлов) и носом со скоростью 2,5 узла (плановый показатель – 2 узла). Радиус разворота судна во льду толщиной 1,7 метра составил 1760 метров при запланированных 3000 метрах. В ледовых испытаниях приняли участие представители всех ключевых поставщиков судового оборудования, в первую очередь АВВ.

АВВ. АВВ сотрудничает с «Совкомфлотом» уже не первый год, и, помимо «Кристофа де Маржери», было много ярких и сложных проектов. Какие из них вы бы особенно выделили и почему?

ИТ. Каждый из проектов по-своему уникален, однако стоит отметить проект «Новый порт».

Речь идет о доставке в Мурманск сырой нефти, добытой на полуострове Ямал при разработке Новопортовского месторождения (оператор – «Газпромнефть-Ямал»). Из-за удаленности месторождения от трубопроводной системы наиболее эффективным способом транспортировки добываемой нефти была доставка морем. В Обской губе компания «Газпром нефть» построила морской отгрузочный терминал «Ворота Арктики».

Однако ситуацию осложняла проблема навигации в Обской губе. Этот залив отличается большим количеством отмелей, на отдельных участках следования судов глубина акватории составляет менее 10 метров. При этом губа покрыта льдом с октября по июль.

Для транспортировки нефти в таких условиях была спроектирована специальная серия арктических челночных танкеров. Они способны работать в арктическом морском бассейне в условиях круглогодичной навигации при температурах до -45°C и преодолевать лед толщиной до 1,8 м. Осадка судов позволяет им свободно маневрировать в Обской губе, а пропульсивная установка из двух ВРК Azipod совокупной мощностью 22 МВт обеспечивает танкерам высокую ледопроходимость и маневренность, в том числе и благодаря функции Double Acting Tanker (DAT).

С технической точки зрения суда серии соответствуют самым высоким стандартам безопасности мореплавания, которая является основным принципом работы группы компаний «Совкомфлот».

Первый из этих танкеров – «Штурман Альбов» – вошел в состав флота компании в августе 2016 года. Весной 2017 года он стал обладателем международной отраслевой премии Marine Propulsion Awards 2017 в номинации «Судно 2016 года».

К настоящему моменту «Совкомфлот» успешно эксплуатирует уже три подобных судна. С осени 2016 года по июнь 2017 года эти танкеры совершили уже почти 70 рейсов в Обскую губу и перевезли 2,3 млн тонн нефти. По результатам работы судов в период зимней навигации 2016–2017 годов можно отметить надежную работу электрооборудования и пропульсивных комплексов.

АВВ. У АВВ очень широкое портфолио оборудования и систем для судостроительной отрасли. Какие решения АВВ используются на ваших судах?

ИТ. Безусловно, самым известным продуктом АВВ, который используется на судах «Совком-



флота», являются винторулевые колонки типа Azipod. Без движителя подобного типа было бы невозможно обеспечить принцип Double Acting Tanker (DAT), то есть движение судна кормой вперед в тяжелых ледовых условиях. На наших судах установлены ВРК Azipod различной мощности – от 6 до 15 МВт. Кстати, винты для этих колонок изготавливаются в том числе и российской компанией «Звездочка», то есть это продукт кооперации двух стран.

Компания АВВ является глобальным лидером в области технологий энергосистем и автоматизации, и, помимо ВРК Azipod, на судах нашей компании широко используется и другое оборудование АВВ: высоковольтные генераторы и главные распределительные щиты (ГРЩ), силовые частотные преобразователи, системы контроля распределения судовой энергии и др.

АВВ. Компания АВВ – единственный в мире производитель уникальной пропульсивной системы Azipod. Как много судов «Совкомфлота» используют данное решение и чем это обусловлено?

ИТ. Винторулевые колонки типа Azipod установлены на 16 судах компании «Совкомфлот»: 14 судов уже введены в эксплуатацию, еще два находятся в стадии строительства. Это восемь арктических челночных танкеров для перевозки нефти, один ледокольный газовоз СПГ и семь многофункциональных судов снабжения и обеспечения нефтяных платформ (два из них строятся). Суммарно на этих судах установлено 33 ВРК Azipod.

Ледовый класс характеризует способность судна преодолевать сложные ледовые препятствия. Он присваивается судну в зависимости от типа корпуса и установленного оборудования. Чем выше класс, тем выше ледопроходимость судна. Эта характеристика не имеет большого значения при движении судна по открытой воде, но в арктическом бассейне (где сосредоточена заметная доля флота «Совкомфлота») может работать судно только с высоким ледовым классом. Например, ледовый класс Arc6 (как у танкера СКФ «Штурман Овцын», на фото сверху) позволяет судну осуществлять самостоятельное плавание в однолетних арктических льдах толщиной до 1,8 метра.

—
Танкер
«Штурман
Овцын»

Группа СКФ является оператором самого мощного в мире флота судов высокого ледового класса с пропульсивными установками типа Azipod, у наших специалистов накоплен серьезный опыт их эксплуатации в сложных ледовых условиях Баренцева, Печорского, Карского и Охотского морей.

Уникальные технологии движителя типа Azipod, электродвигатель которого расположен в погружной гондоле вне корпуса судна, существенно повышают энергоэффективность и маневренность судна, что крайне важно в сложных ледовых условиях. Этим и обусловлено решение «Совкомфлота» использовать Azipod.

АВВ. В сентябре 2016 года «Совкомфлот», АВВ и Морской государственный университет (МГУ) им. адмирала Г. И. Невельского подписали соглашение о создании на базе университета тренажерного центра, где будет проходить обучение работе на судах, оборудованных движителями типа Azipod. Не могли бы вы рассказать, как родилась эта идея и почему вы решили реализовать ее совместно с АВВ?

ИТ. Интенсивность судоходства в Арктике и субарктической зоне Дальневосточных морей с каждым годом возрастает. Расширяется работа по разведке и добыче нефти и газа на континентальном шельфе России, растет вос требованность Севморпути для морской транспортировки углеводородов. При этом мореплавание в высоких широтах требует соблюдения высоких стандартов безопасности, защиты окружающей среды и энергоэффективности. Все это дает судоходным компаниям мощный стимул для использования современных технологий, таких как ВРК Azipod.

На судах группы «Совкомфлот» установлено значительное количество таких ВРК, поэтому компания заинтересована в создании системы подготовки квалифицированных кадров для обслуживания этих установок.

С 2014 года механики «Совкомфлота» проходят в Финляндии подготовку на тренажерном оборудовании АВВ Marine, в том числе по обслуживанию электрических систем и практической замене уплотнений упорного подшипника ВРК типа Azipod.

Компания «Совкомфлот» располагает собственным учебно-тренажерным центром в Санкт-Петербурге, возможности которого позволяют разместить необходимое тренажерное оборудование, организовать совместную разработку новых учебных программ, проведение занятий и подготовку экипажей.

Однако мы уверены, что подготовка электромехаников для обслуживания оборудования судовых электростанций и ВРК Azipod должна начинаться еще в морских учебных заведениях. Для этого тренажерное оборудование АВВ Marine должно быть размещено в учебных лабораториях морских университетов. Создание Дальневосточного тренажерного центра «Морское электродвижение» на базе МГУ им. Г. И. Невельского во Владивостоке – первый проект такого рода. Это тем более логично, потому что специализацией этого вуза исторически являлась подготовка моряков для работы в бассейнах Охотского и Берингова морей, а также в морях российской Арктики.

Предполагается, что новый тренажерный центр будет использоваться для обучения курсантов МГУ, а также переподготовки и повышения квалификации действующих офицеров флота судоходных компаний. Кроме того, на базе центра будут проводиться исследования и научно-экспериментальные работы в области автоматизации процессов электроснабжения судовых потребителей и судового электродвижения.

АВВ. Что вы можете сказать о качестве оборудования АВВ?

ИТ. Технологии и разработки компании АВВ в области электродвижения хорошо зарекомендовали себя при эксплуатации судов «Совкомфлота» в условиях арктического и дальневосточного морских бассейнов.

Силовые системы АВВ и движители Azipod применяются на самых передовых судах, работающих в Арктическом регионе, таких как челночные танкеры для проектов «Новый порт», «Приразломное», «Варандей», ледокольные газовозы СПГ для проекта «Ямал СПГ», портовые ледоколы.

АВВ. Важную роль в морском бизнесе играет сервис. Как строится взаимодействие в этой области с компанией АВВ?

ИТ. Совместно со специалистами компании АВВ инженеры «Совкомфлота» продолжают работу по планомерному внедрению систем удаленной «превентивной» диагностики, которые позволяют на постоянной основе получать все необходимые данные о состоянии ключевых механизмов и принимать меры по предотвращению технических аварий.

Это особенно актуально для обеспечения непрерывного цикла работы флота в отдаленных районах Арктики. Ведь сервисным инженерам и другим квалифицированным специалистам трудно попасть на суда, действующие в этих районах, чтобы провести диагностику на месте.

Холод и бизнес

Российская компания «Остров» стала лидером на российском и европейском рынках комплектного холодильного оборудования благодаря своим инновационным практикам и способности адаптироваться к динамичным реалиям бизнеса. О компании и сотрудничестве с АВВ рассказал Сергей Уразов, управляющий директор компании «Остров».



Сергей Уразов,
управляющий директор
компании «Остров»

АВВ. Ваша компания – один из крупнейших европейских производителей комплектного холодильного оборудования. Как это выражается в цифрах и географическом охвате?

СУ. У нас две производственных площадки – в Москве и Праге. В России работает приблизительно 600 человек, в Европе – 50. Это позволяет нам работать на всей территории Европы и бывшего Советского Союза, гибко пересекая производство тех или иных заказов в зависимости от запросов наших клиентов.

Сейчас неважно, где географически расположен бизнес. Благодаря современным информационным технологиям мы можем вести дела практически из любой точки земного шара, но правды ради надо сказать, что львиная доля нашей продукции пока приходится на российский рынок.

Мы выпускаем в год более 8 тысяч единиц оборудования. Гамма продукции очень широкая: это компрессорные и компрессорно-конденсаторные агрегаты, насосные станции, теплообменное оборудование, системы управления, кондиционеры для транспорта и многое другое, в том числе большое количество оборудования, изготавливаемого индивидуально по техническим требованиям заказчиков. И в каждой единице есть доля АВВ, начиная от клемм и заканчивая самыми аппаратами – устройствами плавного пуска электродвигателей и частотными преобразователями до 600 кВт.

АВВ. Как и когда началось сотрудничество компании «Остров» и АВВ? Какие этапы развития пережила ваша компания?

СУ. Мы начинали в 1994 году как дистрибуторская компания – занимались продажей компонентов для холодильной техники. Когда компания «Остров» только выходила на российский рынок, АВВ уже на нем присутствовала. Мы искали надежного поставщика низковольтной аппаратуры с проверенной репутацией, а у АВВ были большой опыт, качественное оборудование и хорошие условия поставки. Вместе с АВВ мы росли и менялись, неизменными оставались лишь позитивные деловые взаимоотношения.

В 1997 году мы начали производить оборудование под собственной маркой. В этом году исполняется 20 лет с тех пор, как мы выпустили наш первый холодильный агрегат. За эти годы



АВВ и «Остров» для ОРЦ «ФУД-СИТИ»

В 2015 году компания «Остров» и АВВ, ведущий поставщик силового оборудования для электроэнергетики, объединились для участия в проекте по оборудованию оптово-распределительного центра системы холодоснабжения.

Для реализации этой задачи необходимо было учесть требования компактного размещения оборудования, мультитемпературный режим в производственных и складских корпусах, возможность внесения изменений в проект в процессе строительства.

Первая стадия проекта по оборудованию системы охлаждения ОРЦ «ФУД-СИТИ» была успешно реализована благодаря агрегатам серии ОА14 компании «Остров», имеющим минимальные размеры, низкий уровень шума, низкое энергопотребление, и преобразователям частоты АВВ ACS310/ACS355 для регулирования скорости вращения холодильного компрессора со встроенным электродвигателем, что позволило менять холодопроизводительность компрессора и установки в целом в зависимости от загрузки потребителей.

мы нарастили мощности, расширили линейку продукции. Нам удалось найти и занять свое место на рынке, не только российском, но и европейском. Сегодня мы крупнейший производитель холодильного оборудования в России, а в Европе по объемам производства входим в первую двадцатку.

В 2011 году начала работу производственная площадка в Чехии. Она, в отличие от московской площадки, более ориентирована на серийное производство, в то время как в России у нас больше нестандартного оборудования. В России также расположены наш инженерный центр и испытательные лаборатории, и все новые идеи воплощаются в жизнь именно здесь.

АВВ. Кто ваши конечные заказчики и над какими крупными проектами вы сейчас работаете? Представлено ли в них оборудование АВВ?

СУ. В мире существует понятие холодильной цепи: продукт, выращенный в поле или на ферме, на каждом этапе по пути к конечному потребителю нуждается в холода для его сохранности. Все, кто задействован в этой цепи, и есть наши клиенты. Самое крупное звено – продуктовые торговые сети, которых в России в настоящее время более пятисот. Им необходим самый большой объем холода. Но также нашими клиентами являются сельское хозяйство, пищевая и перерабатывающая промышленность, распределительные и дистрибуторские центры, предприятия химической промышленности, спортивные сооружения и многие другие предприятия, все, кто использует искусственный холод для своих технологий. В этом году мы работаем над рядом очень крупных проектов, с переработкой свинины и мяса птицы, складскими комплексами, заморозкой грунтов, расположенных практически во всех уголках России и СНГ, и АВВ там, конечно, будет присутствовать. АВВ – наш стратегический поставщик, так как качество для нас всегда на первом месте. Конечно, мы работаем и со многими другими производителями оборудования; так, например, мы сотрудничаем с компанией B&R, которую недавно приобрела АВВ.

АВВ. Расскажите, пожалуйста, про ваше инновационное решение Ostrov Green Technology, о котором сейчас так много говорят на рынке.

СУ. Решение Ostrov Green Technology (OGT) (ostrovcomplete.com/ru/ostrovgreentechnology.htm) – инновационная система холодоснабжения, полностью соответствующая современным европейским требованиям по экологичности и энергоэффективности. Она рассчитана для применения на предприятиях торговли и в сегменте HoReCa, но может также применяться в офисных центрах, спортивных сооружениях и для очень многих других целей.



Особенностью этого решения является комбинация в одной системе холодоснабжения, кондиционирования воздуха и отопления, что позволяет говорить о системе жизнеобеспечения зданий и сооружений. При использовании этой системы можно, например, убрать внешние блоки кондиционеров с фасадов зданий, что сегодня является очень актуальным в связи с проводимой в Москве реконструкцией. Система разрабатывалась для Европейского рынка, где сейчас вопросы экологии и энергоэффективности стоят на первом месте, и мы видим большой интерес к нашим разработкам у потенциальных заказчиков. В Россию это пока только приходит, наши пилотные проекты работают около двух лет, но уже сегодня наши заказчики оценили получаемый экономический эффект от применения этой системы.

Продукт полностью соответствует современному европейскому законодательству. В достижении полученных результатов сыграла свою роль и ABB, мы очень широко используем в этом проекте низковольтное оборудование и частотные преобразователи вашей компании.

ABB. Чем примечательна ваша компания? Какие у вас сильные стороны?

СУ. Холодильное оборудование отличается тем, что заказчикам требуется очень много нестандартных, индивидуальных решений; естественно, это требует глубокой технической проработки, расчетов и испытаний. Несмотря на то что мы стремимся развивать серийное производство, у нас более 2000 базовых моделей оборудования, каждая из которых предусматривает от 10 до 30 опций и исполнений, вы можете попробовать посчитать число комбинаций. Это требует очень высокогоорганизованной и эффективной CAD-системы, и мы постоянно работаем над ее совершенствованием.

Что касается принципов работы, то мы очень трепетно относимся к техническим деталям, разбираемся в оборудовании, изучаем его до мелочей. Мы постоянно совершенствуемся, и в этом нам помогают наши партнеры, в том числе и ABB. Наши инженеры посещают заводы компании, знакомятся с производством, посещают учебный центр.

Мы стараемся участвовать во всех технических семинарах, которые организовывают наши партнеры. Чем больше знаешь, чем больше кругозор, тем лучше ты можешь применить полученные знания на практике, так больше можно

найти способов для развития как техники, так и бизнеса в целом. Из всего этого и рождаются идеи новых продуктов и технологий.

Когда мы начали активно использовать частотные преобразователи для холодильной техники, то посетили площадки ABB не только в России, но и в Финляндии прошли все курсы и до мелочей разобрались в применении частотных преобразователей. С того момента мы активно используем их в своих установках.

Отдельно стоит сказать про развитие сервиса в нашей компании – сейчас это принципиально новый уровень. Мы активно используем Интернет вещей в своих сервисах, причем это продукты высокого уровня качества, надежности и информационной безопасности.

ABB. А что отличает ABB?

СУ. Компания постоянно улучшается, делает невероятные вещи, а в нашей кооперации мы всегда достигаем взаимовыгодных результатов путем конструктивных, плодотворных переговоров. Более того, если что-то не получается, мы никогда не останавливаемся, всегда возвращаемся к возникающим проблемам и рано или поздно находим решение. ABB всегда отличалась конструктивностью решений.

ABB. Давайте поговорим о ваших планах. Чего вы хотите достичь и какую роль в этом сыграет ABB?

СУ. ABB всегда играла и играет роль нашего надежного партнера. Ведь мы говорим и о многостороннем взаимодействии. Например, мы сотрудничаем с заводом ABB в Липецке в качестве поставщика определенных корпусных деталей; с другой стороны, мы обсуждаем применение Ostrov Green Technology в зарядных станциях для электромобилей. То есть мы надеемся на взаимовыгодные совместные проекты.

Что касается стратегии нашей компании, то бессмысленно в настоящем мире разрабатывать планы на 10 и даже на 5 лет вперед. Надо привыкнуть жить в настоящем мире, так как реальность слишком динамична. Но это не говорит о том, что мы не ставим цели: они у нас как раз очень амбициозные в части продукции и рынков, и мы обязательно их достигнем.

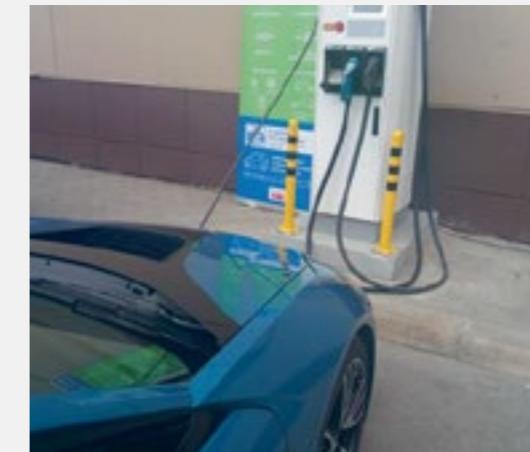
Компания АВВ поставила зарядные станции для электромобилей в Санкт-Петербурге

30 мая 2017 года в Петербурге открылась первая городская сеть зарядных станций для электромобилей, в которой использованы быстрые мультистандартные зарядные станции АВВ. Зарядные станции АВВ установлены в Москве и других городах России. Но данный проект на поставку зарядных станций «Ленэнерго» уникален тем, что насчитывает 20 зарядных станций Terra 53 и Terra 23.

Быстрые зарядные станции модели Terra 53 компании АВВ позволяют заряжать электромобили всех типов до 80 % за 10–30 минут и регулировать потребляемую мощность постоянного и переменного тока, используя один из трех разъемов CCS, CHAdeMO и Mode3. Станции предназначены для эксплуатации во всех климатических зонах – от Заполярья до Северной Африки.

АВВ занимает лидирующие позиции в мире по развитию инфраструктуры для электротранспорта. В настоящее время уже установлено более 5000 зарядных станций быстрого типа в 60 странах мира. В портфолио компании такие проекты, как создание национальных сетей зарядной инфраструктуры для электромобилей в Эстонии, Литве и Нидерландах, а также пять пилотных проектов установки ультрабыстрых зарядных станций с инвертированными пантографами для городских электробусов.

По оценкам экспертов, российский рынок зарядных устройств отстает от европейского, но к 2020 году можно ожидать появления зарядной инфраструктуры в крупных мегаполисах на базе зарядных станций на постоянном токе мощностью 50 кВт.



Новые сертификаты ISO 9001:2015 и ISO 14001:2015

АВВ успешно прошла сертификационный аудит на соответствие требованиям стандартов ISO 9001:2015 и ISO 14001:2015 системе менеджмента качества и экологии и получила сертификаты органа по сертификации TÜV International Certification.

Две новые площадки АВВ прошли сертификацию впервые: производственная площадка по сборке кулачковых переключателей и автоматических выключателей в г. Климовске и филиал в Екатеринбурге по сервисному обслуживанию электропривода.

АВВ и IBM стали партнерами в области разработки искусственного интеллекта

АВВ и IBM объявили о стратегическом партнерстве, которое объединит возможности ведущего промышленного цифрового решения ABB Ability с когнитивными возможностями IBM Watson Internet of Things. Это откроет новые перспективы для заказчиков в сфере электроэнергетики, промышленности, транспорта и инфраструктуры.

Заказчики получат преимущество благодаря сочетанию предметных знаний и богатого портфеля цифровых решений АВВ в комплексе с опытом IBM в области искусственного интеллекта и машинного обучения, а также различных отраслевых вертикалей. Первые два совместных отраслевых решения, основанных на ABB Ability и Watson, позволят внедрить когнитивные возможности в режиме реального времени на производственных площадках и в интеллектуальных сетях.

АВВ завершает сделку по приобретению B&R

АВВ объявила о завершении сделки по приобретению B&R (Bernecker + Rainer Industrie-Elektronik GmbH), крупнейшего независимого поставщика программного обеспечения открытой архитектуры для автоматизации оборудования и производства во всем мире. Сделка была объявлена 4 апреля 2017 года. По завершении сделки B&R вошла в состав подразделения автоматизации АВВ как новое бизнес-направление – Machine & Factory Automation.

АВВ на крупнейшей международной выставке EXPO-2017

Уникальные решения компании АВВ можно увидеть на специализированной выставке EXPO-2017, которая проходит с 10 июня по 10 сентября в Астане под лозунгом «Энергия будущего». EXPO-2017 является самым ярким проектом всего мирового сообщества на тему альтернативных источников энергии.

Территория EXPO разбита на шесть зон, которые включают тематические павильоны с фокусом на перспективах возобновляемой энергетики и зоны лучших практик.

В павильоне «Зона лучших практик» продемонстрированы самые выдающиеся проекты в области возобновляемой энергетики, и среди них проекты АВВ! Компания представлена на двух стенах: ABB Solar Impulse Alliance и ABB Smart Grids.



АВВ приобретает подразделение сетей связи компании KEYMILE

Сделка направлена на поддержку предложений ABB AbilityTM для применения на критически важных объектах электрических сетей и для расширения рыночных возможностей. Приобретение этого бизнеса позволит добавить к портфолио АВВ ключевые продукты, программное обеспечение, решения по сервису, а также научно-исследовательский опыт. Это позволит в первую очередь расширить портфель передовых цифровых предложений ABB AbilityTM, добавив к нему сверхнадежные коммуникационные технологии, которые стали неотъемлемой частью современных динамичных и сложных цифровых электрических сетей. Ожидается, что сделка будет завершена в третьем квартале 2017 года. Головной офис компании KEYMILE находится в Ганновере, Германия. Количество сотрудников составляет 350 человек по всему миру. Компания была основана в 2002 году путем слияния трех технологичных компаний в Австрии, Германии и Швейцарии. KEYMILE – это лидер в производстве коммуникационных решений как для критически важных объектов, так и для телекоммуникационного сектора с установленной базой в более чем 100 странах мира.

Сотрудничество АВВ и НЛМК

Группа компаний НЛМК занимает около 10–11 % мирового рынка сталелитейной продукции. В российском производстве стали группа НЛМК занимает 22 %. Добыча сырья и производство компаний сосредоточены в низкозатратных регионах, изготовление готовой продукции осуществляется в непосредственной близости от основных потребителей в России, Северной Америке и странах ЕС. Компания АВВ является поставщиком холдинга НЛМК по нескольким направлениям. О плодотворном сотрудничестве двух лидеров рассказали директор по автоматизации НЛМК Сергей Слаута и директор энергопроизводства НЛМК Владимир Христофоров.



Владимир Христофоров, директор энергопроизводства НЛМК, Липецк

В 1980 году на нашем предприятии ввели в строй новый цех по производству холоднокатаного проката, который используется в строительстве и машиностроении. В этом цехе на ключевых агрегатах – стане 2030 и дрессировочном стане №1 – установили оборудование АВВ для измерения геометрических характеристик полосы металла. С момента пуска до сегодняшнего дня на стане 2030 используется оборудование АВВ для измерения параметров прокатки стальной полосы.

Мы закупаем вакуумные выключатели среднего напряжения, электрические машины, датчики натяжения, преобразователи постоянного и переменного тока для систем регулируемого электропривода. Их применяем на основных металлургических агрегатах: доменных печах (в них производят чугун), конвертерах (в них производят жидкую сталь), прокатных станах (на них прокатывают металл в полосу необходимой толщины). Также для турбогенераторов и котлов ТЭЦ приобретаем программируемые контроллеры.

На Новолипецком комбинате оборудование АВВ хорошо зарекомендовало себя на утилизационной ТЭЦ – объекте, где для генерации электроэнергии используются попутные газы доменного

и коксохимического цехов. Там электропривод АВВ и преобразователь LCI Mega drive установлены на воздуходувной машине. Для турбогенераторов и котлов ТЭЦ успешно внедрили программируемые контроллеры серии Freelance. На Стойленском ГОКе используем высоковольтные преобразователи ACS6000 и ACS1000 для приводов технологических дымососов обжиговой печи. Эта печь является одним из ключевых агрегатов пущенной в прошлом году фабрики окомкования, где производят окатыши – сырье для выпуска чугуна. На обогатительной фабрике Стойленского ГОКа хорошо зарекомендовали себя электроприводы АВВ для валковых прессов высокого давления на участке измельчения горной породы.

При восстановительном ремонте электрической машины утилизационной ТЭЦ в Липецке и элементов преобразователя LCI Mega drive потребовалась помочь поставщикам оборудования. Представительство АВВ оперативно отреагировало на нашу просьбу, оказав нам всестороннюю квалифицированную техническую поддержку. Специалисты поставщика на месте участвовали в решении вопросов монтажа и подключения оборудования, что помогло уложиться в график ремонта.



Сергей Слаута, директор по автоматизации НЛМК, Липецк

Продукция АВВ сегодня успешно применяется во всех российских компаниях Группы НЛМК: на Новолипецком комбинате, НЛМК-Калуге, Алтай-Коксе, ВИЗ-Стали, НЛМК-Урале, Стойленском ГОКе. Группа НЛМК также сотрудничает с представительствами АВВ в Северной Америке и Европе. Наши зарубежные компании закупают у АВВ низковольтную преобразовательную технику, которая используется в приводах основных и вспомогательных технологических агрегатов. В США продукцию АВВ используют ведущий производитель металла для объектов инфраструктуры – компания NLMK Indiana и поставщик стального проката для автопрома – компания NLMK Pennsylvania. В Дании оборудование АВВ закупает ведущий поставщик стального листа для североевропейской ветрогенерации – компания NLMK DanSteel, в Бельгии – поставщик металла для европейских машиностроителей NLMK La Louviere.

Привод **ACS1000** является одним из самых успешных частотно-регулируемых приводов в своем классе и признан на производстве почти во всех странах мира. С момента начала выпуска в 1997 году изделия являются эталоном надежности и эффективности управления оборудованием среднего напряжения, такого как насосы, вентиляторы, конвейеры, экструдеры и компрессоры.

Привод среднего напряжения **ACS6000** – лучшее решение в ситуациях, когда требуется высокая мощность и максимальная надежность. С момента появления привод ACS6000 завоевал отличную репутацию благодаря высокому качеству и надежности. В результате этого у АВВ самый большой в мире парк установленных мультиприводов среднего напряжения, использующих новейшие технологии.

В рамках договора на техническое обслуживание компания АВВ следит за состоянием электродвигателей и преобразователей, которые поставила на Стойленский ГОК. При необходимости технические специалисты АВВ своевременно реагируют на наши разовые обращения. Сейчас нас прежде всего интересует производимое АВВ силовое и измерительное оборудование, регулируемые электроприводы, датчики и контроллеры.

Сейчас мы рассматриваем возможность применения в прокатном и конвертерном производстве Липецкой площадки НЛМК преобразователей постоянного тока от АВВ. Обсуждаем сотрудничество по внедрению оборудования АВВ для установок настройки прокатного стана в цехе по производству динамной стали в Липецке. Проводим консультации по замене на станах холодной прокатки Новолипецкого комбината имеющихся роликов измерения геометрических свойств полосы на ролики фирмы АВВ. Для фабрики окомкования Стойленского ГОКа изучаем перспективу разработки системы дистанционного контроля оборудования АВВ и управления им.

«Еврохим» – контроль за электроснабжением в одно касание

Компания «ЕвроХим» – один из ведущих агрохимических производителей в мире. Компания занимается производством удобрений, а также поставляет современные технологии для повышения урожайности сельскохозяйственных культур. Помимо удобрений, «ЕвроХим» производит ряд уникальных продуктов, таких как меламин и бадделеитовый концентрат.



В настоящее время компания разрабатывает в России два калийных месторождения: Гречинское («ВолгоКалий», Волгоградская область), и Верхнекамское (Усольский калийный комбинат, Пермский край). В 2016 и 2017 годах АВВ осуществила поставку низковольтных комплектных устройств, частотных приводов, а также ряда другого оборудования для обоих месторождений.

Производство калийных удобрений требует непрерывного электроснабжения технологического оборудования. Таким образом, от качества и надежности систем электроснабжения зависит вся цепочка производства – от добычи до формирования конечного продукта. В 2016 году партнером АВВ, компанией ООО «КАТЭН», была сделана первая поставка низковольтных комплектных устройств (НКУ), а также комплектных



НКУ MNS

шкафных преобразователей частоты (ПЧ) для предприятия «ВолгоКалий». В поставку были включены как давно и успешно себя зарекомендовавшие НКУ MNS 3.0, так и флагманский продукт – НКУ MNS iS с улучшенными возможностями мониторинга. Обе линейки НКУ выполнены в модульном выдвижном конструктиве для надежного электроснабжения технологического процесса. Оборудование изготовлено на европейских заводах группы АВВ в городах Брно (Чехия) и Хельсинки (Финляндия) согласно специальным требованиям заказчика. Так, например, для НКУ впервые применялась новая серия преобразователей частоты – ACS880, а для проверки обмена данными с системой управления заказчика проводились независимые испытания. Более того, и НКУ, и ПЧ проходили обязательное тестирование на заводах-производителях, включающее проверку силового и контрольного оборудования. В результате монтаж и пусконаладка первой очереди оборудования на объекте были произведены в кратчайшие сроки.

Рассказывает генеральный директор ООО «КАТЭН», Юрий Валерьевич Новоселов: «На этапе подготовки тендера предложением специалистами наших компаний была проведена масштабная работа по уточнению технических требований и оптимизации технического предложения. В результате этой работы нам удалось снизить стоимость предложения, обеспечив при этом необходимую функциональность и надежность. Технические решения, использованные в нашем предложении, предполагают ряд преимуществ по сравнению с базовыми проектными решениями, что стало возможным за счет задействования передовых технологий АВВ».

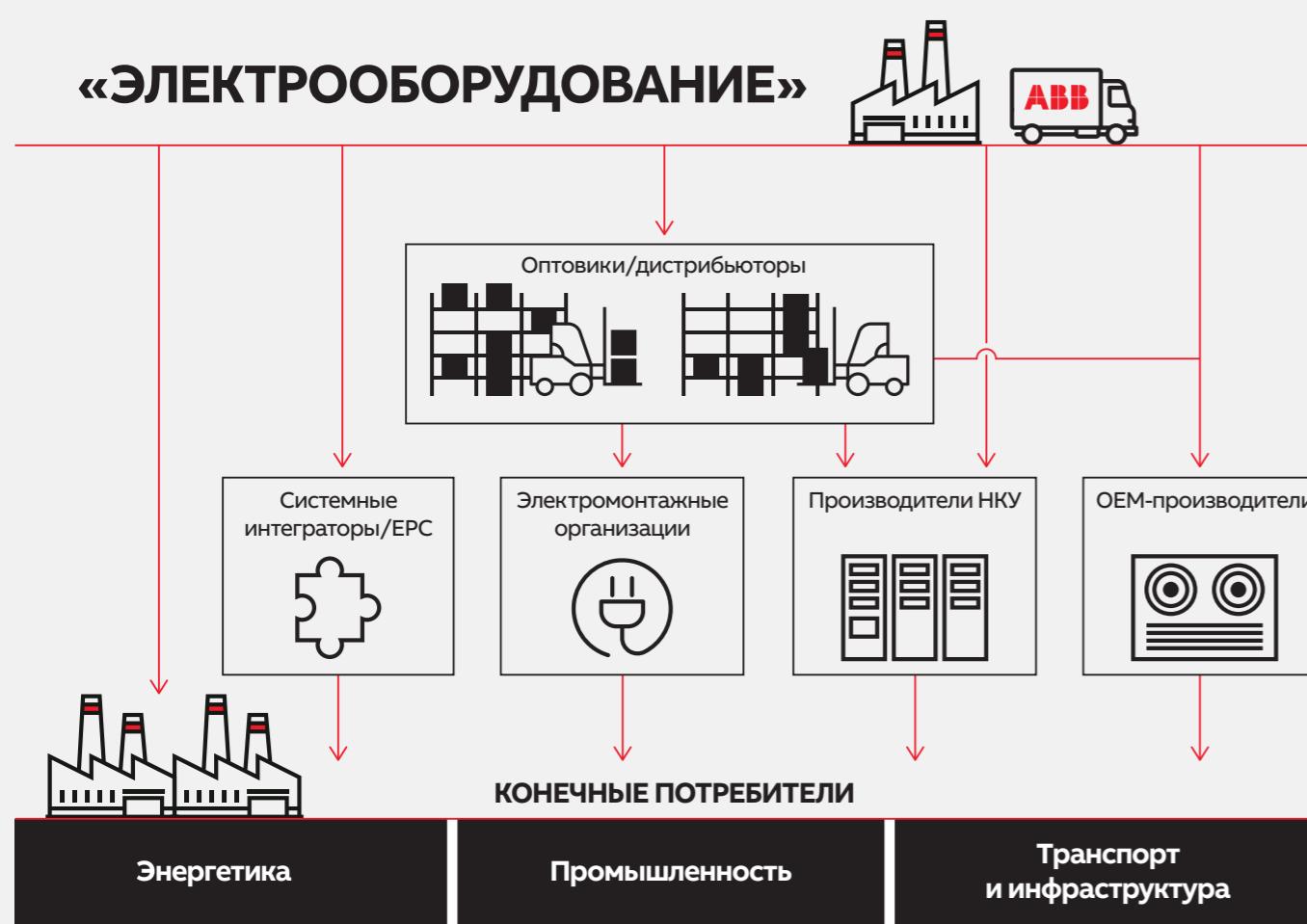
Все поставленные заказчику НКУ оснащены сенсорными дисплеями с русскоязычным интерфейсом для контроля функционирования электрического оборудования. На дисплей выводятся данные с разных устройств, поэтому службе эксплуатации не требуется осматривать каждое устройство по отдельности. Предусмотрена также дистанционная передача данных в системы верхнего уровня АСУТП (управление технологическим процессом) и АСДУЭ (контроль электроснабжения). Дистанционный мониторинг электроснабжения в реальном времени позволяет оперативно реагировать на технологические ситуации. Контролируются все необходимые электрические параметры: ток, напряжение, мощность, электроэнергия и даже температура силовых контактов, способная выявить их ослабление или перегрев. Более того, благодаря самодиагностике оборудования, можно оценивать необходимость в техобслуживании по формируемым им сообщениям. Это позволяет отслеживать функционирование даже сложного технологического оборудования (конвейеров, шламового насосного оборудования), используемого в данном проекте. Еще одним преимуществом является размещение преобразователей частоты до 45 кВт в выдвижных модулях, что делает возможным их оперативную замену без снятия напряжения. Конструкция шкафных ПЧ имеет выкатную конструкцию силовых модулей, значительно снижающую время на обслуживание и ремонт.

Перечисленные преимущества поставленных решений, а также практическое знакомство с оборудованием АВВ на собственном производстве заинтересовали заказчика и получили его одобрение. Благодаря этому в настоящее время осуществляется поставка НКУ и ПЧ и для другого предприятия «ЕвроХим» – Усольского калийного комбината.

Партнерская сеть подразделения «Электрооборудование»

Компания АВВ включает в себя четыре подразделения бизнеса, крупнейшее из которых в России – «Электрооборудование». Его полный перечень продукции охватывает всю цепочку электроснабжения – от подстанций до потребителей – и обеспечивает безопасное и надежное электроснабжение. Благодаря активному развитию партнерской сети подразделению «Электрооборудование» удается поддерживать высокие стандарты производительности и регулярно достигать новых целей. Читайте о том, как строилась работа в этом году.

Партнерская сеть подразделения «Электрооборудование»



Партнерская конференция подразделения «Электрооборудование»

«Вместе создавая будущее»

16 февраля 2017 года в Технополисе «Москва» состоялась годовая конференция подразделения «Электрооборудование». Руководители компаний – партнеров АВВ (дистрибуторских компаний, производителей низковольтных комплектных устройств, OEM-производителей) собрались в конгресс-центре Технополиса на годовую конференцию подразделения «Электрооборудование», получившую название «Давайте создавать будущее. Вместе».

Место встречи было выбрано не случайно: именно на территории данного Технополиса располагается Инновационный учебный центр АВВ, который участники смогли посетить перед началом мероприятия.

Во время конференции гости получили возможность ознакомиться с теми изменениями, которые происходят в АВВ на глобальном уровне: об этом рассказали Анатолий Попов, руководитель компании в России, Беларуси и Центральной Азии, и Андерс Карлссон, старший вице-президент АВВ, руководитель подразделения «Электрооборудование» в Северной Европе.

Руководители российского подразделения «Электрооборудование» поделились планами по выводу новых продуктов на рынок в 2017 году, отметили те организационные перемены, которые помогут компаниям-партнерам создавать добавленную ценность для потребителей продукции АВВ.

Помимо «Электрооборудования», на встрече было представлено подразделение «Электропривод и робототехника».

Конференция завершилась вручением памятных знаков в различных номинациях партнерам, чьи усилия были особенно заметны в 2016 году.

АВВ ПОМОГАЕТ ПАРТНЕРАМ ДЕЛАТЬ БИЗНЕС БЫСТРЕЕ И ЛУЧШЕ

Центр компетенций по продажам

- Выступает в качестве поддерживающего отдела Департамента продаж.
- Зона ответственности – осуществление более качественного клиентского обслуживания, в то время как сотрудники «передовой линии» продаж сосредоточиваются на более плотной работе по развитию бизнеса с существующими и новыми клиентами.

Складская логистика: рост уровня сервиса

- Сокращение времени готовности товаров к отгрузке. Для стандартных заказов, поступивших:
 - до 14:30 – готовность к отгрузке в 09:00 следующего дня;
 - после 14:30 – готовность к отгрузке в 15:00 следующего дня.
- Каждый заказ проходит двойной контроль перед отгрузкой.
- Возможность просмотра и предоставления HD-видео упаковки и отгрузки заказа.
- Результат: менее 1 претензии на каждые 100 отгруженных заказов.
- Реализация сервиса по формированию и отгрузке срочных заказов (экспресс-доставка) на коммерческой основе как стандартная опция для клиентов.
- Организация клиентских визитов на склад для представления реальных складских процессов АВВ на складе провайдера.
- Предоставление дополнительного сервиса для клиентов по возможности мониторинга статуса подготовленных заказов, отгружаемых через транспортные компании.

Электронный документооборот (ЭДО)

- Система ЭДО позволяет следующее.
 - Сократить издержки на бумагу, печать, доставку и хранение до 90 %.
 - Повысить производительность сотрудников.
 - Доставлять документы контрагентам за 7 секунд.
 - Контролировать статус документов.
 - Бесплатно и бессрочно хранить документы на серверах оператора.
 - Быстро находить электронные документы.
- Данный сервис является бесплатным для наших клиентов.
- Организован электронный обмен с контрагентами как formalized documents (счета-фактуры, накладные), так и неформализованными документами (договоры, ДС).
- К сервису ЭДО подключено более 100 клиентов.
- За 2016 год отправлено более 20 000 электронных документов (счета-фактуры, товарные накладные, договоры).

Маркетинговая поддержка

- Учебные центры в Москве, Санкт-Петербурге и Екатеринбурге; вебинары и выездные семинары.
- Генерация запросов оборудования и перенаправление потока запросов партнерам.
- Маркетинговые договоры.
- Программы лояльности.

Производители НКУ

14 и 15 апреля 2017 года в Подмосковье успешно прошел форум АВВ под названием «От "азов" до "облаков"» для производителей низковольтных комплектных устройств (НКУ) центрального региона России.

На масштабное мероприятие съехались более 150 партнеров АВВ – производителей НКУ Центральной России.

Участники знакомились с техническими решениями от компании АВВ, новинками продукции, передовыми технологиями для создания широкой гаммы низковольтных комплектных устройств (НКУ). На форуме были показаны полномасштабные образцы НКУ, представлена возможность обсуждения технических нюансов с ведущими специалистами компании АВВ.

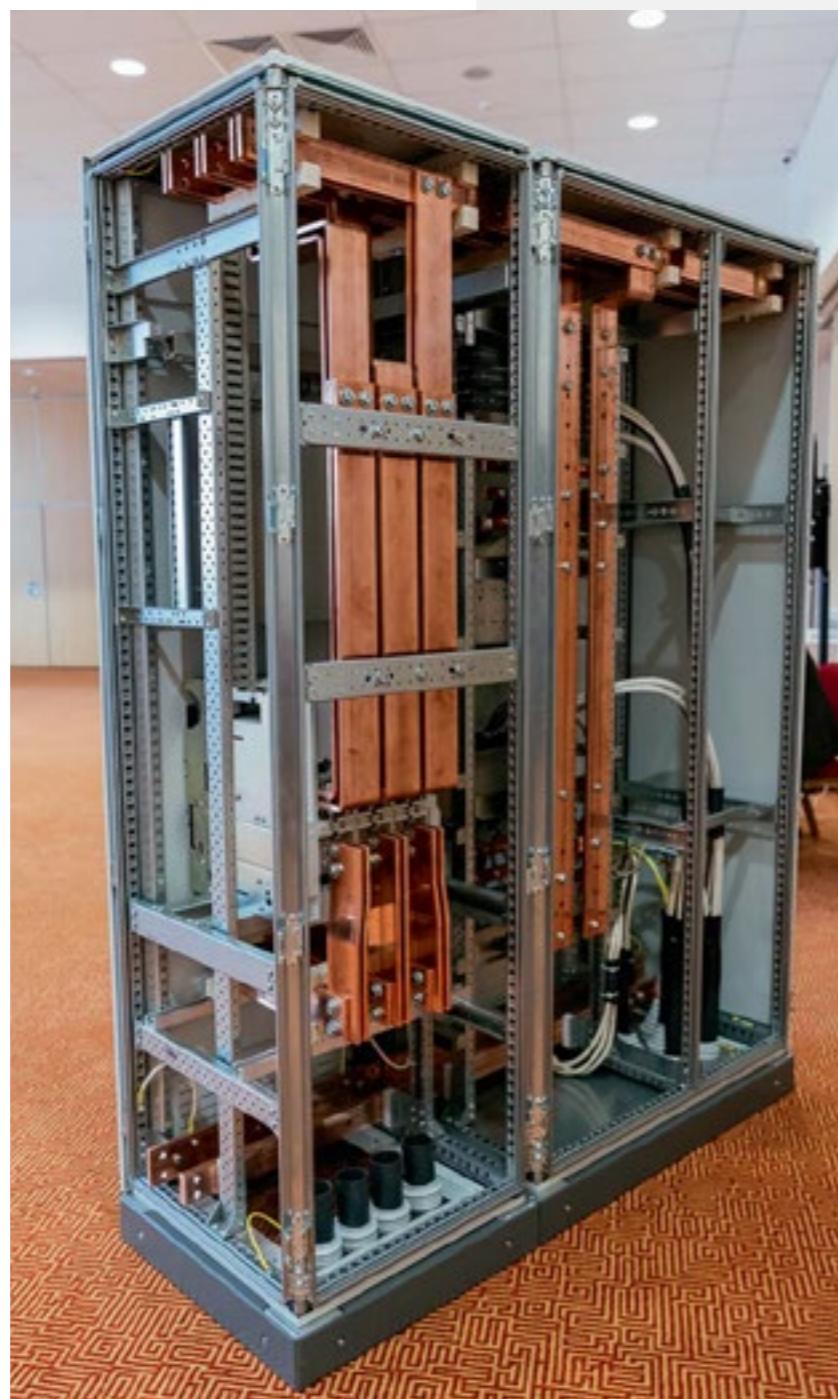
Основная программа мероприятия включала в себя 3 секции:

- «Высоконадежные и функциональные низковольтные комплектные устройства (НКУ) для промышленных предприятий и других ответственных потребителей»;
- «Сделано в России: стандартные НКУ для широкого применения в коммерческом и промышленном секторах»;
- «Решения по автоматизации: от объектов инфраструктуры до промышленного применения».

На форуме были представлены многочисленные новинки, включая систему распределения энергии до 2500 А RUIS2 липецкого производства и облачную платформу ABB Ability™ Electrical Distribution Control System.

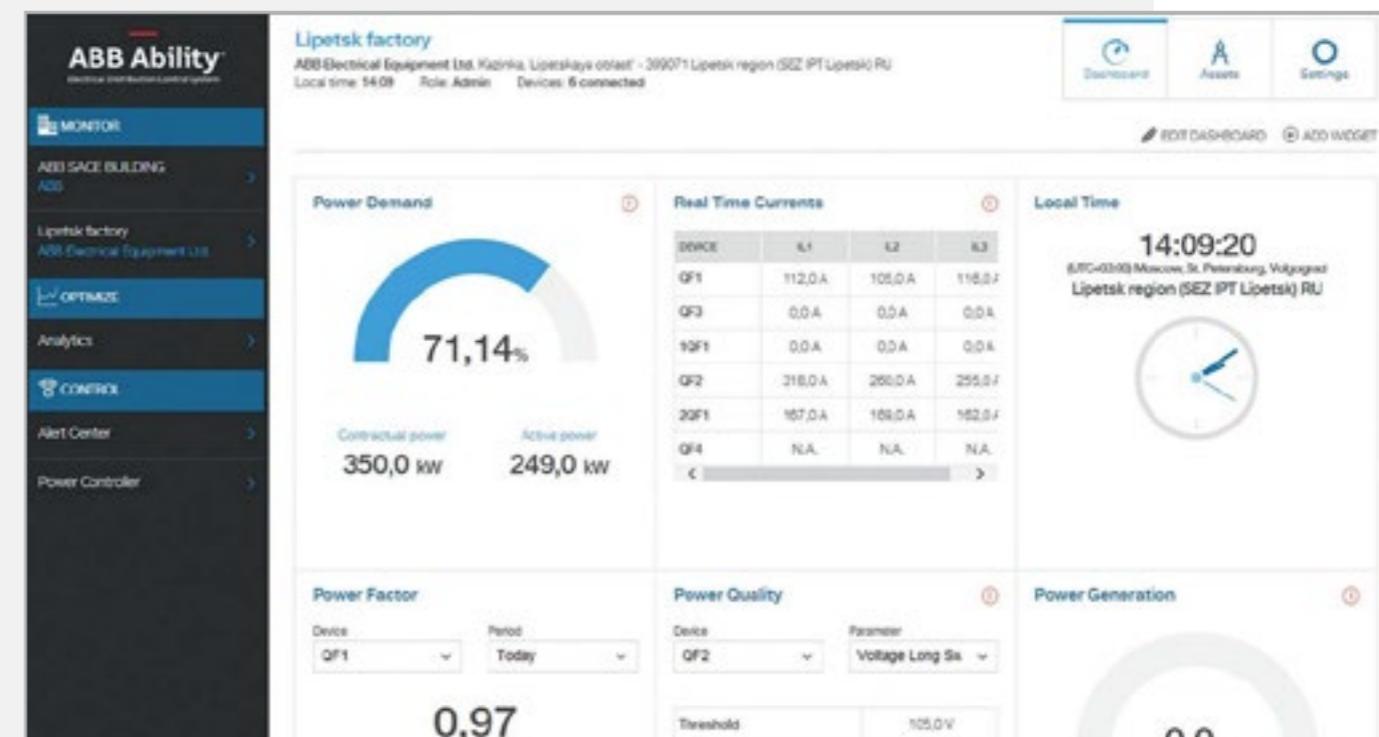
Липецкий завод АВВ представил первую российскую разработку

RUIS2 – это новая конструкция для создания низковольтных комплектных устройств (НКУ) на токи до 2500 А, которая разработана в России и производится на заводе компании АВВ в г. Липецке. Отличительной особенностью данного продукта является базовый функционал, способный удовлетворить потребности основных сегментов городского строительства, такие как офисные здания, торгово-развлекательные центры, спортивные залы, жилые комплексы и другие городские объекты.



Промышленный Интернет вещей на липецком заводе АВВ

Компания АВВ не только выпускает передовые решения в области электротехники, но и внедряет инновационные технологии и стандарты на собственных предприятиях. 11 апреля 2017 года на производственной площадке АВВ в г. Липецке специалистами подразделения «Электрооборудование» и департамента ИТ состоялось подключение распределительного устройства 0,4 кВ (РУ-0,4кВ) к новой облачной платформе ABB Ability™ Electrical Distribution Control System.



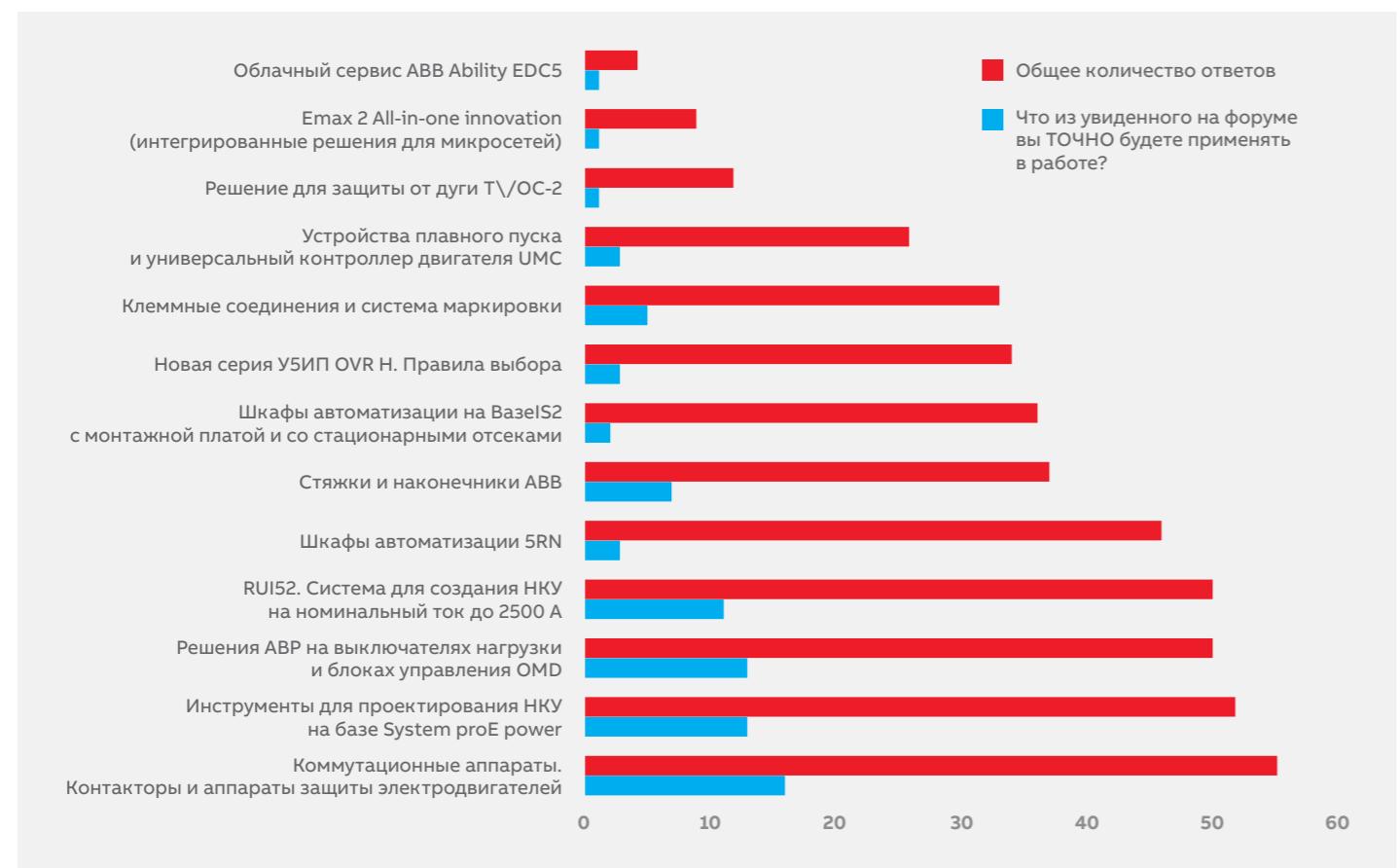
В июне 2017 года компания АВВ стала членом Ассоциации Интернета вещей (АИВ)

ABB стала 29-й организацией, вступившей в ряды АИВ. Предполагается, что эксперты АВВ будут принимать участие в обсуждении и продвижении практически всего спектра вопросов, которыми занимается Ассоциация Интернета вещей. «Опыт АВВ в области автоматизации и цифровизации огромен, а сегодня компания является одним из мировых лидеров в области промышленного Интернета. Так что вступление АВВ в наши ряды является важным событием для Ассоциации Интернета вещей, и я уверен, что эксперты АВВ привнесут в работу наших комитетов и рабочих групп много нового и полезного. Расширение использования IoT в российской экономике – одно из важнейших направлений развития сегодня, и опыт такой компании, как АВВ, просто неоценим», – прокомментировал вступление АВВ в Ассоциацию Интернета вещей директор АИВ Андрей Колесников.

Одним из важных направлений работы АВВ сегодня является проект ABB Ability – комплексная, межотраслевая цифровая среда, открывающая технологические возможности промышленного Интернета вещей для клиентов компании. Этот опыт очень интересен для Ассоциации Интернета вещей: тема внедрения Интернета вещей является сегодня одной из самых животрепещущих, этими вопросами в той или иной степени занимаются практически все комитеты АИВ.

«Объединение наших глубоких знаний и портфеля цифровых решений с передовым опытом других участников Ассоциации в области Четвертой промышленной революции позволит нам открыть новые возможности для заказчиков в энергетическом секторе, промышленности, транспорте и инфраструктуре», – говорит Александр Прудников, руководитель подразделения «Электрооборудование».

Ассоциация Интернета вещей была создана в ноябре 2016 года. Ее учредителями стали Фонд развития интернет-инициатив (ФРИИ) и Московский государственный технический университет (МГТУ) им. Н. Э. Баумана. Ассоциация объединяет заинтересованные в продвижении Интернета вещей организации с целью обмена опытом, выработки рекомендаций по технологиям, стандартам и протоколам, внедрения новых бизнес моделей и услуг, а также разработки оптимальных сценариев развития индустрии в форме дорожных карт.



— 04

Дистрибуторы

04. Продукты и решения АВВ, наиболее востребованные производителями НКУ

Форум АВВ для производителей НКУ «От "азов" до "облаков"» не только стал площадкой для запуска новых видов продукции, но также дал ценную информацию о том, что дистрибуторам АВВ интересно предлагать рынку сегодня и что станет «хитом» завтра.

Производители НКУ не только партнерский канал продаж для АВВ, но также целевая аудитория для дистрибуторов АВВ. Конфликта интересов здесь нет: партнером АВВ может стать не каждый производитель НКУ, но это не значит, что у него нет возможности приобретать продукцию одного из мировых электротехнических лидеров — для этого есть разветвленная сеть оптово-розничных компаний.

Интересы и крупных, и небольших производителей НКУ к продукции АВВ примерно совпадают, поэтому, несомненно, дистрибуторам АВВ будет интересно познакомиться с результатами опроса, который мы получили на форуме «От "азов" до "облаков"» (рис. 4). На графике наглядно видно, какие аппараты и системы распределения энергии АВВ востребованы и на чем стоит сделать акцент дистрибуторам в своей коммерческой деятельности.

Проектные институты

Рисунок 4 демонстрирует в первую очередь сложившийся спрос на силовое оборудование АВВ. Потенциальный спрос на новые, в частности облачные, решения есть, но он относительно низок. Однако это не значит, что мы должны забыть про эти решения. Наоборот! Задача АВВ как производителя — создавать спрос на свое



— 05

05. Сотрудник проектного отдела АВВ за работой

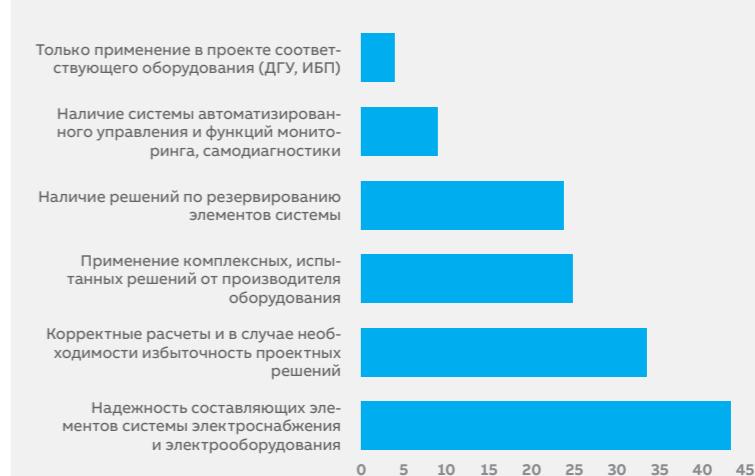
06. Факторы надежности работы проектируемых электроустановок

07. Наиболее сложные вопросы для проектировщиков, требующие особой информационной поддержки со стороны АВВ

— 06

оборудование. И один из самых надежных способов сделать это — работа с еще одной категорией партнеров АВВ — проектными институтами. Задача АВВ многогранная, и как один из способов ее решения в этом году — проведение 21 сентября в Москве в Инновационном учебном центре АВВ форума для проектных организаций «Гарантированная надежность».

Как показал опрос, проведенный среди проектных институтов — партнеров АВВ в преддверии мероприятия, «надежность» — это в первую очередь надежность составляющих элементов проектируемой электроустановки. И здесь позволим себе сослаться на мнение наших партнеров, которое мы получаем в ходе ежегодного исследования лояльности наших клиентов. АВВ может гордиться: из года в год мы получаем неизменно высокие оценки качества нашей продукции. Опрос проектных организаций одновременно показал, что надежность элементов и решений должна подкрепляться наличием автоматизированной системы управления. Поэтому на форуме «Гарантированная надежность» мы обязательно расскажем не только о новинках нашего оборудования, но также о диджитализации, Интернете вещей, или ABB Ability™, как мы это называем. Мы абсолютно уверены, что это подход будущего, это то, что интересно рынку завтра. И мы будем прилагать все усилия, чтобы через одних партнеров формировать потенциальный спрос таким образом, чтобы другие партнеры ощутили его как можно скорее. «Создадим будущее. Вместе» — сегодня любимое выражение в АВВ!



— 07

08. Проект – победитель конкурса «Куда хочу!»

09. ЭУИ «ДИНАСТИЯ» в интерьере

10. Дизайнеры на семинаре АВВ знакомятся с новой серией ЭУИ SKY

Дизайнеры и архитекторы

Дизайнеры, архитекторы – такие же «законодатели моды» в том, какими должны быть инженерные коммуникации будущего в жилых зданиях.

Концепция Living Space® («Жилое пространство») от АВВ предлагает решения для формирования стиля жилого помещения будущего. Living Space® означает индивидуальный жилой комфорт на основе интеллектуального управления зданием и предлагает решения для передовых идей в области архитектуры и дизайна. Решения АВВ нацелены на предоставление клиентам большего комфорта, повышенной эффективности, а также защищенности и безопасности.

Для того чтобы стимулировать российских дизайнеров и архитекторов продвигать идеологию Living Space®, в июне 2017 года компания АВВ запустила конкурс «Антибелый ниндзя на белой стене».



08

Он является «наследником» прошлогоднего конкурса «Куда хочу!», получившего хороший отклик в дизайнерском сообществе. В этом году мы используем самую популярную интернет-площадку в России для размещения конкурсов архитектурной тематики – www.pinwin.ru.

Основная номинация, призом в которой является Apple iPad, – это выполненные работы и 3D-проекты любых производителей, в которых электроустановочные изделия, панели систем «умного дома», вызывные панели систем домофонии гармонично встроены в общий дизайн проекта и/или использованы как элемент дизайна, а не растворены в цвете стен.

Также участникам предлагается посоревноваться в двух специальных номинациях.

1. Лучшая работа по теме «Антибелый ниндзя на белой стене. Реализованные проекты с использованием электроустановочных изделий АВВ».
2. Лучшая работа по теме «Антибелый ниндзя на белой стене. Реализованные проекты с использованием автоавтоматизации/домофонии АВВ».

Призами в них являются ноутбуки Apple MacBook Air. Срок проведения конкурса – до 30 ноября.



09

10



08

Конечные заказчики: «Ленэнерго»

Во вторник, 30 мая 2017 года, в Петербурге открылась первая городская сеть зарядных станций для электромобилей, в которой использованы быстрые мультистандартные зарядные станции АВВ.

Компания АВВ, ведущий поставщик силового оборудования, поставила 20 быстрых зарядных станций для «Ленэнерго». На прошлой неделе в Петербурге часть из них была запущена в работу в рамках пилотного проекта. Остальные зарядные станции начнут работу до конца лета 2017 года.

Зарядные станции АВВ установлены в Москве и других городах России. Но данный проект на поставку зарядных станций «Ленэнерго» уникален тем, что насчитывает 20 зарядных станций Terra 53 и Terra 23.

Быстрые зарядные станции модели Terra 53 компании АВВ позволяют заряжать электромобили всех типов до 80 % за 10–30 минут и регулировать потребляемую мощность постоянного и переменного тока, используя

один из трех разъемов CCS, CHAdeMO и Mode3. Станции предназначены для эксплуатации во всех климатических зонах – от Заполярья до Северной Африки.

АВВ занимает лидирующие позиции в мире по развитию инфраструктуры для электротранспорта. В настоящее время уже установлено более 5000 зарядных станций быстрого типа в 60 странах мира. В портфолио компании – такие проекты, как создание национальных сетей зарядной инфраструктуры для электромобилей в Эстонии, Литве и Нидерландах, а также пять пилотных проектов установки ультрабыстрых зарядных станций с инвертированными пантографами для городских электробусов.

По оценкам экспертов, российский рынок зарядных устройств отстает от европейского, но к 2020 году можно ожидать появления зарядной инфраструктуры в крупных мегаполисах на базе зарядных станций на постоянном токе мощностью 50 кВт.



Зарядная станция АВВ в Санкт-Петербурге





Промышленный электропривод ACS880

Надежное и инновационное оборудование
ABB для нефтегазовой промышленности

ABB